

Die Dürr Dental Global GmbH ist eine 100% Vertriebstochtergesellschaft der Dürr Dental SE. Als Technologieführer in der Gesundheitsbranche entwickeln, produzieren und vertreiben rund 1.400 Mitarbeiter in der Dürr Dental Gruppe mit einem Umsatz von über 381 Mio. Euro mit Kunden in 174 Ländern weltweit Systemlösungen und Services für die Medizintechnik.

Dentalfachverkäuferin/Medizinprodukteberaterin (m/w/d) Region Nordostdeutschland, Schwerpunkt Mecklenburg-Vorpommern (Postleitzahlen 16, 17, 18, 19)

Ihre Aufgaben:

- Vertrieb unserer vielfältigen Produkte wie Praxishygiene, Prophylaxe und Desinfektionsmittel sowie weiterer innovativer Produkte durch qualifizierte Kundenberatung und -betreuung bei Handelspartnern und in Zahnarztpraxen
- Präsentation unserer Produkte sowie Schulung der Anwender/innen
- Pflege bestehender und Gewinnung neuer Kundenpartnerschaften
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung: Impulsgeber für die Weiterentwicklung unseres Produktportfolios durch Rückmeldung des Anwenderfeedbacks an das Produktmanagement
- Mitarbeit bei Fachmessen und Händlerveranstaltungen
- Mitverantwortung für das Verkaufsgebiet durch Unterstützung des Gebietsverkaufsleiters
- Terminplanung in Eigeninitiative und in Zusammenarbeit mit dem Gebietsverkaufsleiter
- CRM-Pflege über das mobile CRM-System
- Einsatz aus dem Home-Office im Vertriebsgebiet: Region Nordostdeutschland, Schwerpunkt Mecklenburg-Vorpommern (Postleitzahlen 16, 17, 18, 19)

Ihr Profil:

- erfolgreiche Ausbildung als Zahnarzthelfer/in, DH, ZMF bzw. Prophylaxehelfer/in
- mehrjährige Berufspraxis sowie fundierte Kenntnisse der Abläufe einer zahnärztlichen Praxis

- Erfahrungen im Außendienst/Vertrieb von Medizinprodukten, Markt- und Produktkenntnisse sind von Vorteil
- Eigeninitiative, Ergebnisorientierung und Organisationstalent
- ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie Freude im Umgang mit Menschen
- hohe Leistungsbereitschaft und Teamfähigkeit
- gute MS-Office-Kenntnisse
- Wohnort im angegebenen Postleitzahl-Gebiet
- Führerschein Klasse B

Was wir bieten:

- Home-Office anteilig möglich
- attraktives, modernes und sehr kollegiales Arbeitsumfeld
- flexible Arbeitszeitmodelle
- Dienstrad über BusinessBike zu vergünstigten Konditionen
- Mitarbeiterrabatte
- betriebliche Altersvorsorge
- Betriebsrestaurant

Bei uns haben Sie viel Raum für Kreativität und die Chance, das internationale Wachstum von Dürr Dental positiv zu beeinflussen. Werden Sie ein Teil unserer Erfolgsgeschichte!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Jetzt bewerben

DÜRR DENTAL GLOBAL GMBH
Höpfigheimer Strasse 17
74321 Bietigheim-Bissingen