

MEDIZINTECHNIK IM FOKUS.

Karriere mit Zukunft beim
Familienunternehmen.

Die Dürr Dental Global GmbH ist eine 100% Vertriebstochtergesellschaft der Dürr Dental SE. Als Technologieführer in der Gesundheitsbranche entwickeln, produzieren und vertreiben circa 1.350 Mitarbeiter in der Dürr Dental Gruppe mit einem Umsatz von über 374 Mio. Euro mit Kunden in 174 Ländern weltweit Systemlösungen und Services für die Medizintechnik.

Area Sales Manager Skandinavien (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Analyse und Erschließung von Marktpotenzialen auf Basis einer permanenten Marktbeobachtung sowie den Geschäftsbereichen der DÜRR DENTAL Gruppe
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingstrategien
- Umsatz- und Budgetverantwortung
- Ausbau und Pflege des Händlernetzes in den Vertriebsregionen
- Repräsentation von DÜRR DENTAL auf internationalen Messen und bei unseren Handelspartnern
- Weiterentwicklung der Produktpalette für die Bedürfnisse der Wachstumsmärkte in Zusammenarbeit mit Produktmanagement und Entwicklung
- Betreuung von Sonderprojekten in Nordamerika
- Verantwortung für die erfolgreiche Markteinführung neuer Produkte in Skandinavien
- Organisation und Durchführung von internationalen Vertriebstrainings für die Mitarbeiter und Kundenveranstaltungen für den Fachhandel im Stammhaus sowie vor Ort

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium
- Vertriebserfahrung in der weltweiten Vermarktung erklärungsbedürftiger technischer Markenprodukte wünschenswert, idealerweise im Bereich Medizintechnik
- Erfahrung in der strategischen Marktbearbeitung innerhalb internationaler Vertriebsstrukturen (Fachhandel)
- verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Eigeninitiative, Engagement und selbstständige Arbeitsweise
- analytisch-konzeptionelle Herangehensweise mit Blick für die Umsetzung von Strategien

- Freude am Umgang mit unterschiedlichen Kulturen sowie internationale Reisebereitschaft

Was wir bieten:

- Home-Office anteilig möglich
- attraktives, modernes und sehr kollegiales Arbeitsumfeld
- flexible Arbeitszeitmodelle
- attraktive Sportangebote, z. B. betriebseigener Fitnessraum
- Dienstrad über BusinessBike zu vergünstigten Konditionen
- Mitarbeiterrabatte
- betriebliche Altersvorsorge
- Betriebsrestaurant

Bei uns haben Sie viel Raum für Kreativität und die Chance, das internationale Wachstum von Dürr Dental positiv zu beeinflussen. Werden Sie ein Teil unserer Erfolgsgeschichte!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Jetzt bewerben

DÜRR DENTAL GLOBAL GMBH
Höpfigheimer Strasse 17
74321 Bietigheim-Bissingen

